Inhaltsverzeichnis

Vorv	iov	t der l	Heraus	geberinnen	٧		
Einflüsse der Digitalisierung auf Public Relations am Beispiel der Technologie Virtual Reality – Entwicklung eines Konzepts für Public Relations zum							
	Ei	nsatz	von Vi	rtual Reality	1		
	1	Einfül	hrung		1		
		1.1	Proble	emstellung und Zielsetzung der Arbeit	1		
		1.2	Heran	gehensweise	2		
	2	Them	enrele	vante Grundlagen	2		
		2.1	Die Te	echnologie Virtual Reality im Kontext der Digitalisierung	2		
				Der Begriff Digitalisierung im marketingspezifischen Kontext Funktionsweise und Abgrenzung von Virtual Reality			
		2.2	Strate	gien der PR und Vorstellung klassischer PR-Instrumente	4		
	3			ng der Herausforderungen und Auswirkungen der Technologie lity auf Public Relations	6		
		3.1	Vorste	ellung der Vorgehensweise	6		
		3.2	Analys	se der Chancen und Risiken sowie der Stärken und Schwächen echnologie Virtual Reality auf Public Relations	9		
				Chancen und Risiken von Virtual Reality für Public Relations Stärken und Schwächen von Virtual Reality für Public Relations			
		3.3	Zusan	nmenfassung der Untersuchungsergebnisse	13		
	4	Entwi	cklung	eines Konzepts für den Einsatz von Virtual Reality in der PR	14		
		4.1	Überb	lick über das Konzept und seine Zielsetzung	14		
		4.2		und Strategien der Anwendung von VR in der nehmenskommunikation	15		
		4.3	Maßn	ahmen für die PR an ausgewählten Beispielen	17		
			4.3.1	Gestaltungsansätze für die Personalisierung von			
			122	Veranstaltungen	17		
	5	Fazit		isblick			
					∠ 1		
Sens		rik im o ourney		handel – ein Konzept zur Emotionalisierung der Customer	27		
	1	Einlei	tung		27		
		1.1	Motiva	ation und Kontext der Themenstellung	27		
		1.2	Zielse	tzung und Gang der Untersuchung	27		
	2	Entwi		slinien im Onlinehandel			
		2.1	Der O	nlinehandel als Form der Digitalisierung	28		
			2.1.1	Mehrwertdimensionen des Onlinehandels	28		

			2.1.2	Lebenszyklen im Onlinehandel	29	
		2.2	Emoti	onalität und Sensorik	30	
			2.2.1 2.2.2	Grundlagen und Begriffsdifferenzierung		
			223	emotionalen Kauferlebnisses Die Emotionalisierung des Kauferlebnisses als Instrument zur	31	
			2.2.0	Profilierung	32	
		2.3	Custo	mer Journey im Onlinehandel	33	
		2.4	Unzur	reichende Emotionalisierung im Onlinehandel	34	
;	3	Empirische Analyse zur Nutzung von Emotionalität und Sensorik im Onlinehandel		35		
		3.1	Metho	odische Vorgehensweise der empirischen Analyse	35	
				Moderierte Fokusgruppenbefragung zum Thema Einflussfaktoren auf ein emotionales Kauferlebnis		
				Durchführung der Fokusgruppenbefragung		
		3.2	-	se und Interpretation der Fokusgruppenbefragung	38	
			3.2.1	Einführung in die Analyse und Interpretation der Fokusgruppenbefragung	20	
			3.2.2	Analyse und Interpretation der Phase Informationssuche	30 40	
			3.2.3	Analyse und Interpretation der Phase Kaufentscheidung	40	
				Analyse und Interpretation der Phase Versand Analyse und Interpretation der Phase Nachkaufbewertung		
	4	Ahleit		n Handlungsempfehlungen zur Emotionalisierung der Customer		
	•		ney im Onlinehandel mittels sensorischer Elemente			
		4.1		onalisierung wesentlicher Stationen der Customer Journey zur enbindung	43	
			4.1.2 4.1.3	Handlungsempfehlungen im Rahmen der Informationssuche Handlungsempfehlungen im Rahmen der Kaufentscheidung Handlungsempfehlung im Rahmen des Versands Handlungsempfehlung im Rahmen der Nachkaufbewertung	45 46	
		4.2		oden zur Erfolgsmessung der generierten Handlungsoptionen		
	5	Fazit		ısblick		
D::						
Digi			ierung	– Erfolgsrelevante Führungskompetenzen in Zeiten der J	53	
	1	Einfül	hrung		53	
		1.1	Proble	emstellung	53	
		1.2	Zielse	tzung	53	
	2	Them	enrele	vante Grundlagen und Forschungsstand	54	
		2.1		dlagen zum Digital Leadership – Führen in der vernetzten ens- und Mediengesellschaft	54	
		2.2	Erfolg	srelevante Führungskompetenzen im digitalen Wandel	56	

Inhalt

	3	Qualitative Untersuchung zur Identifikation von Führungskompetenzen eines Digital Leaders				
		3.1	Konkr	etisierung des Forschungsinteresses	59	
		3.2		odik der Untersuchung		
		3.3		nisse		
	4	Ableit	tung vo	n Handlungsoptionen	63	
	5	Zusa	mmenf	assung und Ausblick	65	
Hora	alie	forde	runaar	ı der Prozessdigitalisierung und Big Data für		
				cherer – Eine kritische Analyse	69	
	1	Einlei	itung		69	
		1.1	Einfül	nrung in die Problemstellung	69	
		1.2	Vorge	hensweise und Hypothesenentwicklung	70	
	2	Bede	utung d	der Digitalisierung für die Industrieversicherungsbranche	71	
		2.1	Histor	ische Entwicklung der Industrieversicherungsbranche	71	
		2.2	Aktue	lle Herausforderungen der Industrieversicherungsbranche	73	
	3	Proze	essverä	nderungen durch den Einsatz technischer Innovationen	75	
		3.1	Allger	neine Beschreibung des End-to-End-Prozessmanagements	75	
		3.2		nd-to-End-Prozess eines Versicherers dargestellt an der Ist- ion	76	
		3.3		derung des End-to-End-Prozesses eines Industrieversicherer den Einsatz digitaler Innovationen		
	4	Risike	en der	Prozessdigitalisierung	83	
	5					
	6	Fazit	und Aเ	ısblick	88	
Wel	Ei	ne An	alyse v	e des Risikomanagements verlangt die Digitalisierung? von Versicherungsprodukten als Ergänzung zu sinternen Absicherungen gegen Cyberrisiken	93	
			_	n die Problemstellung		
				des Beitrags und Vorgehensweise		
	3		-	von Cyberrisiken		
		3.1	_	f des Cyberrisikos und Risikoarten		
				Definition der Begriffe Risiko und Cyber		
		3.2		nzung der Cyberschadenarten zu den Risiken und Schäden em konventionellen IT-Haftungsrisiko	101	
	4	Unter	nehme	nsinternes Management von Cyberrisiken	103	

		4.1	Aktuell	er Stand in der Wirtschaft	103	
		4.2	Bedeut	tung nationaler und internationaler Vorgaben	104	
		4.3	Maßna	hmen zur Erhöhung der Cybersicherheit	105	
į	5	Versi	/ersicherungsschutz als Managementinstrument von Cyberrisiken			
		5.1	Versich	nerbarkeit von Cyberrisiken	107	
		5.2	Exkurs Versich	: Abgrenzung der Cyberversicherung zu den bestehenden nerungssparten der Sach- und Haftpflichtversicherung	110	
		5.3	Marktk	onzepte und Anwendbarkeit	112	
(6	Handlungsempfehlungen für die Wirtschaft und insbesondere die Assekuranz			115	
		6.1	Empfel	hlungen für die Wirtschaft für Cyberrisikomanagement	115	
		6.2	Empfel Versich	hlungen für die Assekuranz zum Angebot passender nerungslösungen	115	
-	7	Fazit		sblick		
		sierur gistik		r Logistik – Konzeptentwurf zur Einführung von Smart	123	
	1	Einlei	Einleitung			
2	2	Theoretische Grundlagen			124	
		2.1		sierung in der Logistik		
			2.1.1	Definition	124	
			2.1.2	Einordnung in den Kontext dieser Arbeit	124	
		2.2	Logistil	k	124	
			2.2.2	Begriffsbestimmungen, Aufgaben und Ziele der Logistik Definition und Abgrenzung SMART-Logistik	125	
		2.3	Stand	der Literatur und Forschungsfragen	125	
(3	Aufbau des Entscheidungsmodells zur Einführung von SMART-Logistik			128	
		3.1	Angew	andte Methodik und Analysemodell	128	
		3.2		ı eines Modells zur Entscheidung über die Einführung von T-Logistik	131	
		3.3	Abgren	nzung der Rahmenbedingungen	131	
4	4	Aufbau eines Kriterienkataloges			132	
		4.1	Wirtsch	naftliche Einflussfaktoren	132	
		4.2	Techno	ologische Einflussfaktoren	134	
		4.3	Ökolog	gisch- und geographische Einflussfaktoren	136	
		4.4	Rechtli	ich- und politische Einflussfaktoren	138	
į	5	Gewi	chtung c	der Faktoren innerhalb des Kriterienkataloges	140	
		5.1	Gewich	ntung der wirtschaftlichen Kriterien	140	
		5.2	Gewich	ntung der technologischen Kriterien	141	

Inhalt

		5.3	Gewichtung der ökologisch-geografischen Kriterien	143	
		5.4	Gewichtung der rechtlich-politischen Kriterien	144	
	6	Entscheidungsmodell zur Einführung von SMART-Logistik im Unternehmer			
		6.1	Vorstellung des Entscheidungsmodells zur Einführung von SMART Logistik	145	
		6.2	Anwendung in der Praxis	146	
	7		und Ausblick zum Einsatz von SMART Logistik und der Anwendung Entscheidungsmodells	150	
Digi	tali	sierui	ng im Private Banking	155	
	1	Einfü	hrung	155	
	2	Grundlagen			
		2.1	Definition Private Banking	155	
		2.2	Definition Digitalisierung	156	
		2.3	Historische Entwicklung	157	
	3	Status Quo der Digitalisierung im Private Banking			
		3.1	Commerzbank	158	
		3.2	Deutsche Bank	159	
		3.3	Norddeutsche Landesbank	160	
		3.4	Benchmark	161	
	4	Anforderungen an das Private Banking der Zukunft – eine empirische Untersuchung		164	
		4.1	Umfrageinstrumente	164	
		4.2	Ablauf	165	
		4.3	Ergebnisse	166	
			4.3.1 Mitarbeiterbefragung		
	5	Optin	nierungspotenziale im Private Banking	169	
	6	6 Zukünftige Trends im Private Banking			
	7	Fazit.		172	
Auto	orin	ınen ເ	and Autoren	175	