Motivation und Aufbau

Projekt-Hintergrund

Der Strassengüterverkehr gilt als einer der Hauptverursacher von CO₂-Emissionen und Engpässen der Verkehrsinfrastruktur – das trifft nicht nur für die Schweiz, sondern für alle entwickelten Industrienationen zu. Laut amtlichen Statistiken sind Lkws oftmals leer (21%) oder nicht voll beladen (55%) unterwegs. Hinzu kommt, dass der Strassengüterverkehr im DACH-Raum aufgrund des intensiven Wettbewerbs unter hohem Margendruck leidet.

Flottenbetreiber nutzen **Technologien** wie Telematik Transportmanagementsysteme, und Sendungsverfolgung, um die Auslastung von Lkw-Kapazitäten zu optimieren. Da die Potenziale zur Auslastungssteigerung aus eigener Kraft bereits als weitgehend erschöpft gelten, richtet sich der Blick auf die Zusammenarbeit von mehreren Flottenbetreibern. Hierbei sind insbesondere neue Kooperationsformen gefragt. Diese gehen über bereits bekannte und etablierte Praktiken wie die Zusammenarbeit in Stückgutkooperationen hinaus. Hierbei ermöglicht ein Mehr an Transparenz auf der unternehmensübergreifenden Ebene. Synergien im «Laderaum-Kooperation» aufzudecken und zu heben. Ein bisher unbekannter Hebel liegt darin, die Tourenplanung flottenübergreifend zu optimieren, um freie Laderäume besser auszulasten.

Der Leitgedanke des Projekts besteht vor diesem Hintergrund darin, dass durch die Anwendung eines Laderaum-Sendungs-Sharings bzw. Loadspace Shipment Sharing (LSS) in einer Gruppe von mehreren Flottenbetreibern erhebliche Effizienzpotenziale zu heben sind, indem Laderäume auf der einen und Sendungen auf der anderen Seite durch einen intelligenten Tourenabgleich zusammengebracht werden. Das LSS bietet damit die Möglichkeit, verfügbare Sendungen und unausgelastete Laderäume mit anderen Flottenbetreibern innerhalb Community über eine digitale Plattform zu «matchen» und flottenübergreifend abzuwickeln. Dies erfordert insbesondere Transparenz über Laderäume innerhalb der Community, um einen automatischen Abgleich freier Laderäume und vorhandener Sendungen durchzuführen. Der verfolgte LSS-Ansatz hat damit ein Innovationspotenzial erhebliches gegenüber bestehenden Kooperations-Konzepten und Frachtenbörsen im Strassengüterverkehr.

Kern des Projekts ist die Erprobung der Leistungsfähigkeit einer sogenannten Matching-Methode, welche auf Basis der von Community-Mitgliedern eingestellten Laderäume und Sendungen die Disposition dahingehend optimiert, dass

- die Auslastung einzelner Touren gesteigert
- die zurückgelegte Distanz reduziert und
- weniger Lkw-Ressourcen

für die Abwicklung eines gegebenen Umfangs an Transportaufträgen erforderlich sind. Somit zeichnet sich das LSS durch ökonomische (z.B. weniger benötigte Fahrzeuge und Fahrer, Reduktion der Kosten) und ökologische (z.B. geringere Verkehrsbelastung, Reduktion der Emissionen) Vorteile aus

Um die notwendigen Grundlagen zu schaffen, das Konzept zu testen und in die Praxis zu überführen, wird eine Potenzial-Analyse mit einer umfassenden Pilotierung kombiniert. Im Pilot soll untersucht werden, ob sich der Einsatz einer neuen Methode gestützt auf künstliche Intelligenz als praxistauglich erweist und ob sich die ermittelten Auslastungssteigerungen im Realbetrieb erreichen lassen.



Motivation und Aufbau Projektablauf

Der Start des Innovationsprojekts mit dem offiziellen Titel "The concept of loadspace shipment sharing: at the example of a Swiss fleet operator community (LSS-FLOC) – perspectives towards truck sharing" erfolgte im Mai 2020. Im Zentrum des Kickoff-Workshops im September 2020 standen die Erarbeitung einer geeigneten Methode sowie die Schaffung von Transparenz über freie Laderäume und verfügbare Sendungen. Es folgten acht weitere Workshops bis August 2022, die sich sukzessive mit den Eckpunkten des Konzepts befassten und auf die pilothafte Umsetzung im Jahr 2022 abzielten.

Ergänzend zu den Konsortialtreffen fanden regelmässig Experteninterviews zur konstruktiv kritischen Evaluation der Ergebnisse statt. Die im Projektplan (siehe Abb. I) dargestellten Konzeptelemente, namentlich die Grundlagen, das Geschäftsmodell, die Governance sowie eine digitale Plattform bildeten die Basis dafür, im zweiten Jahr des Projekts die Pilotierung vorzubereiten, sodass diese im Jahr 2022 bis zum Projektende im Fokus stand.

Für das Pilotprojekt wurde mit XTL Kommunikationssysteme GmbH ein externer IT-Dienstleister in das Projekt einbezogen, welcher das Know-how für den Einsatz einer auf künstlicher Intelligenz basierenden Methode einbrachte (siehe Kapitel 3).

Übersicht Konsortialtreffen

- Kickoff-Workshop (09/2020, ISCM-HSG, St.Gallen)
- 2. Workshop mit Fokus Transparenz und Koordination sowie Potenzial-Analyse (11/2020, TRAVECO, Sursee)
- 3. Arbeitsgruppen zu den LSS-Konzeptanforderungen (01/2021 digital)
- 4. Workshop mit Fokus auf Governance sowie Vergütungssystem (03/2021 digital)
- 5. Workshop zur Diskussion der Anforderungen an die Pilot-Umsetzung (06/2021, Lagerhäuser Aarau, Schafisheim)
- Workshop mit Fokus Auswahlprozess IT-Dienstleister (09/2021, Zibatra Logistik, Rickenbach)
- 7. Workshop mit Fokus Pilot-Vorbereitung inklusive Bewertungssystematik (01/2022, digital)
- 8. Abschlussworkshop mit Fokus Diskussion der Pilotergebnisse (05/2022, TRAVECO, Sursee)
- Feierlicher Abschluss und Ausblick auf die Kommerzialisierung von LSS (08/2022, TRAVECO, Sursee)

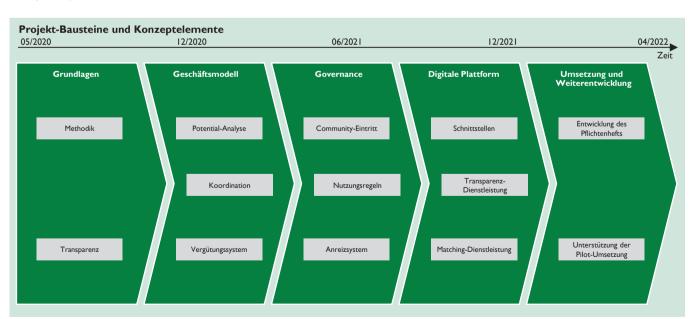


Abbildung I: Projektplan.

Motivation und Aufbau

Konsortium

Das Innovationsprojekt wurde von einer breiten Trägerschaft über einen Zeitraum von gut zwei lahren vorangetrieben. Das Konsortium setzt sich aus sieben Schweizer Unternehmen der Logistikdienstleistung sowie der IT zusammen. Als wissenschaftlicher Partner bedankt sich das Autorenteam des Institut für Supply Chain Management an der Universität St.Gallen bei allen beteiligten Praxispartnern für die wertvollen Impulse und Anregungen aus der Praxis, die in der intensiven und konstruktiven Zusammenarbeit in insgesamt neun Workshops sowie zahlreichen Experteninterviews und Gesprächen eingebracht wurden.

BDK Informatik AG

Zelgstrasse 9 8280 Kreuzlingen

Pascal Bätschmann

Projektleiter Softwareplanung



Cargo24 AG

Aegerten I 5503 Schafisheim

Robert Einstein

Geschäftsführer



HASLER TRANSPORT AG

Dunantstrasse 17 8570 Weinfelden

Dominik Hasler

Geschäftsführer



Krummen Kerzers AG

Industriestrasse 20 3210 Kerzers

Peter Krummen

Geschäftsführer



Lagerhäuser Aarau AG

Postfach 5001 Aarau

Yannik Staub Head of Transport



TRAVECO Transporte AG

Kornfeldstrasse 4 6210 Sursee

Otti Häfliger

Geschäftsführer

Christian Clauss

Bereichsleiter IT & Digitale Transformation

T-R-A-V-E-C-O

Zibatra Logistik AG

Industriestrasse West 24

4613 Rickenbach

Stefan Gächter

Geschäftsführer



Wir danken der Schweizerischen Innovationsagentur Innosuisse für die Projektförderung, welche die Durchführung des Innovationsprojekts in diesem Ausmass ermöglicht hat.

Innovationsprojekt unterstützt von



Schweizerische Eidgenossenschaft Confédération suisse Confederazione Svizzera Confederaziun svizra

Innosuisse - Schweizerische Agentur für Innovationsförderung

Loadspace Shipment Sharing im Überblick

Konzeptionelles Verständnis

Das Laderaum-Sendungs-Sharing bietet neben der gemeinsamen Abwicklung von Sendungen die Möglichkeit, ...

- · ungenutzte Laderäume...
- die unter Dispositionshoheit von Flottenbetreibern stehen...
- über eine (digitale) Plattform...
- weiteren Flottenbetreibern innerhalb der Gemeinschaft zugänglich zu machen, ...
- um eine höhere Auslastung zu erreichen und dadurch...
- die Nachhaltigkeit (ökonomisch und ökologisch) zu fördern.

Damit ist das Laderaum-Sendungs-Sharing abzugrenzen von

- Routenoptimierung (inkl. Telematik): unternehmensspezifisches Werkzeug zur Nutzungsoptimierung
- Frachtenbörsen: offene Plattform unter den Flottenbetreibern – prioritär wird die eigene Flotte eingesetzt, dann werden die Sendungen ausgetauscht / kein Laderaum-Sharing in der Dispositionsphase
- Frachtvermittlung: Plattform zur Vermittlung von Sendungen direkt von Verladern an Flottenbetreiber

: Partner B Niederlassung

Ö

: Partner B Fahrtziel

X

: Abhol- und Zustellort

Sendungsüberhang von Partner A

Abb. 2: Visualisierung einer beispielhaften LSS-Tourenplanung

Praxisbeispiel (vgl. Abb. 2)

- Partner A stellt aufgrund von Sendungsüberhang einen Transport-Auftrag von Solothurn nach Altdorf auf die Plattform
- Ein Lkw von Partner B ist von Kerzers nach Cadenazzo unterwegs und hat Laderaumüberhang
- Die Digitale Plattform berechnet, dass ein Transport der Sendung von Partner A durch den Lkw von Partner B die effizienteste Variante ist und schlägt diese den Partnern vor
- Nach der Durchführung des Transports berechnet die digitale Plattform die Vergütung, die Partner B von Partner A für den Laderaum der Sendung erhält. Dieser wird in einem zentralen Clearing-System erfasst

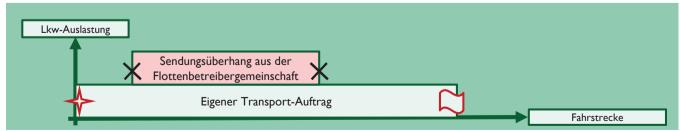


Abbildung 3: Auslastungssteigerung durch LSS.

Konzeptelemente von Loadspace Shipment Sharing

AP I	Methodik
AP 2	Potenzial-Analyse
AP 3	Vergütungssystem

AP 4	Governance
AP 5	Digitale Plattform
AP 6	Pilotierung

Methodik

Der erste Meilenstein umfasst die Entwicklung der Methodik zur Erarbeitung des LSS-Konzepts. Der Forschungspartner recherchiert geeignete und robuste Forschungsmethoden. Da weder eine bestehende Forschungsmethode in der Literatur identifiziert, noch aus einer bereits bestehenden (ähnlichen) Praxisanwendung abgeleitet werden konnte, wird eine Methode zur Erarbeitung des LSS durch das ISCM-HSG entwickelt. Diese stützt sich auf bekannte, verbreitete und anerkannte Methoden (u.a. Design Science Research, Action Research, Literatur Review, semi-

strukturierte Interviews, Workshops, Triangulation und andere mehr). Im Kern wird der Action Research Approach verbunden mit einer Triangulation angewendet, wobei weitere Methoden (siehe Abb. 4) einfliessen.

Die Forschungspartner bestätigen die Eignung der Methode für die Entwicklung des LSS, auch im Hinblick auf die zugrunde liegende Problemstellung und die dafür erforderliche Robustheit. Auf dieser Basis werden die Konzeptelemente des LSS-Konzeptelemente ausgearbeitet.

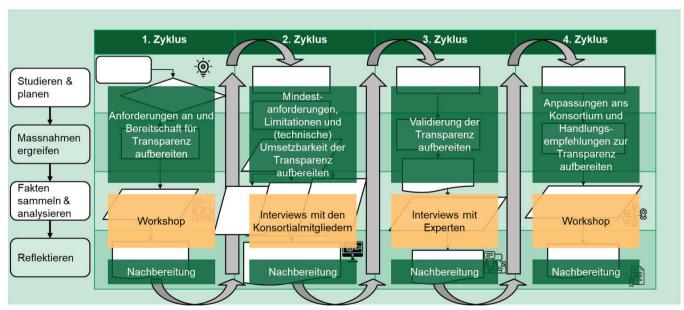


Abbildung 4: Einblick in die Methodik am Beispiel der Ausarbeitung des Transparenz-Verständnisses für LSS.

Konzeptelemente im Überblick

Potenzial-Analyse

Die Potenzial-Analyse ergibt, dass besonders die Regionen Jura, Berner Oberland, Graubünden, Wallis und die Genfersee-Region ein grosses LSS-Potential aufweisen (vgl. Abb. 5). So können durch Anwendung der Potential-Analyse 9 Lkws gematcht werden, was einem Anteil von 9 % entspricht. Hierdurch kann die Auslastungsrate bei den Lkws der Sendungs-übernehmer um 41 % und die Gesamtauslastung aller Lkws um 4 % erhöht werden.



Abb. 5: Potenzial nach Regionen

Ausgangslage:

Anzahl Lkws (Laderäume):	104
Anzahl unausgelastete Lkws:	78
Anteil «voller» Lkws:	25 %
Lkws mit Sendungsüberhängen:	23
Laderaumüberhänge (Stellplätze):	585
Sendungsüberhänge (Stellplätze):	179

Matching:

Anzahl gematchte Lkws:	9
Matching-Rate der Lkws mit Sendungsüberhang:	39%
Matching-Rate Lkws Total:	9%
Anzahl gematchte Stellplätze:	72
Matching-Rate Sendungsüberhang Stellplätze:	40%
Ø-Auslastungssteigerung bei den Sendungsübernehmern (führen einen Laderaumüberhang):	41%
Ø-Auslastungssteigerung total (Lkws innerhalb der Gemeinschaft):	4%



Die **Potential-Analyse** bildet die Grundlage für tiefergehende Untersuchungen. Sie zeigt das hohe **Potential** des **Loadspace Shipment Sharing** auf, welches sowohl auf der **ökologischen** als auch auf der **ökonomischen** Ebene **Effizienzsteigerungen ermöglicht** und somit das Geschäftsmodell von Flottenbetreibern robuster gegen **externe Einflüsse** macht.

Limitationen:

- Teilweise ungenaue Start- und Endpositionen bei den Relationen erschweren die präzise Potential-Analyse
- Transportobjekt-Restriktionen vernachlässigt (da unvollständig)
- Zeitliche Restriktionen vernachlässigt (da unvollständig)
- Leerfahrten vernachlässigt (welche als Rückfahrt vermutet werden)

Restriktionen der Matches:

- Relation
- Laderaumüberhang
- Sendungsüberhang

Konzeptelemente im Überblick

Vergütungssystem

Vergütungssystem stellt einen kritischen Bestandteil des LSS dar. Es agiert im Spannungsfeld zwischen der Angebots- und der Nachfrageseite. So ist der Laderaum anbietende Partner an einer möglichst hohen Vergütung interessiert Angebotsattraktivität steigt, je näher die Vergütung am Marktpreis liegt. Der Laderaum nachfragende Partner ist an einer möglichst geringen Vergütung interessiert und wird durch Verrechnungspreise nahe dem Marktpreis zum Einsatz eigener Fahrzeuge incentiviert. Es muss sich lohnen, Ladungsraum den Partnern

ergänzend zu bestehenden Transportrelationen zur Verfügung zu stellen! Allein mit LSS-Sendungen wird kein rentabler Betrieb möglich sein, sie ergänzen lediglich das bestehende Geschäft und erhöhen dessen Marge. Zur Berechnung von Transportkosten ist der Einsatz des vom Nutzfahrzeughalterverband ASTAG herausgegebenen GU-Tarif (Güter-Überlandtrarif) als Kalkulationsgrundlage in der Praxis etabliert. Der Tarif orientiert sich primär an den drei Faktoren Distanz, Frachtgewicht sowie einem regionalen Erschwernisfaktor (vgl. Abb. 6).



Transparenz

Das Vergütungssystem soll für alle Partner **transparent** sein.



Fairness

Alle Partner sollen das Vergütungssysetm als **fair** erachten.

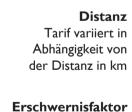


Grenzkosten-Orientierung

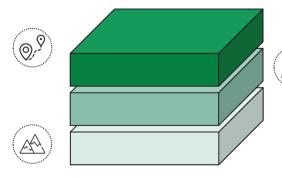
Verrechnungspreise sollen (durchschnittlich) mindestens die **Grenzkosten** decken.



Als einheitliches Tarifsystem wird im Konsortium der ASTAG GU-Tarif als Basistarif ausgewählt, auf welchen ein Abschlag erfolgt. Da im Einzelfall bilaterale Preisabsprachen möglich sind, wird keine Preisuntergrenze festgelegt.



Anrechnung von spezifischem Zuschlagsfaktor bei geografischer Erschwernis



Gewicht

Tarif variiert in Abhängigkeit des tarifpflichtigen Sendungsgewichts

Abbildung 6: Einflussfaktoren Vergütungsmodell.

Prinzip:

Nicht in das Transfer Pricing System einbezogen werden sollen unter anderem Lenk- und Ruhezeiten, Quelle-Senke-Beziehungen (also regionale Unterschiede hinsichtlich Ladungsaufkommen) sowie eine tageszeitabhängige Preisdynamik.

Konzeptelemente im Überblick Governance

Einhaltung von Qualitätsstandards, Haftungsfragen Schadensabwicklung, Regelung Lademitteltauschs... Für die Regelung operativen Zusammenarbeit in der LSS-Community nimmt die Governance eine zentrale Funktion ein. stehen hierbei Zentrum transparente Nutzungsregeln, welche die operative Zusammenarbeit innerhalb einer LSS-Community erleichtern - wie in jeder Stückgutkooperation. Hierzu erfolgt im Projekt die Ausarbeitung

relevanter Bestandteile sowie die Dokumentation in einem Leitfaden (siehe Bausteine unten). Die Basis bildet eine vergleichende Analyse bestehender Handbücher bzw. Leitfäden anderer Kooperationsformen bei Stückgut und Teilladungen.

Auf die Auslegung "harter" Governance-Strukturen wird bewusst verzichtet, um der technischen Umsetzbarkeit mehr Gewicht zu schenken.



Transparente Nutzungsregeln erleichtern die operative Zusammenarbeit innerhalb einer LSS-Community. Hierfür werden Anforderungen an neue Partner diskutiert sowie ein Regelwerk für

den Community-Einstieg in Grundzügen erarbeitet. Diskutiert werden Varianten, die sich zwischen den Extremen eines offenen und geschlossenen Systems befinden:

Offenes System

- Prinzipiell darf jedes
 Transportunternehmen
 am LSS teilnehmen,
 sofern es die
 Aufnahmekriterien
 erfüllt
- Flexible
 Eintrittsmöglichkeit
- Kein Veto-Recht der Partner
- Tragen von
 Systemanbindungskosten durch Partner

Eingeschränkter Beitritt

- Aufnahme auf Basis von Anforderungskatalog & -kriterien
- «Schwarze Liste» von No-Go-Unternehmen (Kriterien!)
- Veto-Recht / Kollektive
 Zustimmung für
 Aufnahme erforderlich

Geschlossenes System

- Nur
 Konsortialmitglieder
 resp. ein zu
 definierender Kreis an
 Unternehmen darf
 teilnehmen
- Keine Aufnahme neuer Partner